

Swisens AG, Meierhofstrasse 5a, CH-6032 Emmen

### **Position: Leiter Marketing/Sales (CMO) und Mitglied der Geschäftsleitung**

Du suchst Gestaltungsspielraum und bist ein Marketing und Verkaufstalent, hast eine Affinität zu Technik und möchtest in einem dynamischen Start-Up durchstarten? Dann bist du bei uns genau richtig! Wir suchen eine motiviertes Teammitglied mit Führungstalent, das uns in der Vermarktung und dem Verkauf unserer Technologie unterstützt.

Wir die Swisens AG mit Sitz in Emmen entwickeln und produzieren hochpräzise Messsysteme und Lösungen für die Messung und Überwachung von Aerosol-Partikeln. Swisens revolutioniert damit die Umwelt- und Prozessüberwachung durch neue Messmethoden und der automatischen Identifikation von Partikeln in Echtzeit. Wir erkennen Bioaerosole, Schadstoffe und weitere Feststoffteilchen in der Luft und leisten einen aktiven Beitrag zu mehr Gesundheit, wissenschaftlichen Erkenntnissen und Produktivität weltweit.

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung dich als:

### **Leiter Marketing/Sales (CMO) und Mitglied der Geschäftsleitung (m/w/d), 100%**

Zu deinen Kernaufgaben zählen:

- Du leitest den Bereich Marketing/Sales und bist verantwortlich für den Aufbau und die Entwicklung des Marketing- und Sales Teams
- Du bist verantwortlich für die Planung, Gestaltung und Umsetzung integrierter Marketingaktivitäten und Kampagnen über mehrere Kanäle hinweg mit der Unterstützung aus Sales, R&D, Service und externen Partnern.
- Du bist für die Verkaufsstrategie verantwortlich und arbeitest aktiv im Verkauf mit
- Du verwaltest und optimierst das Marketing- & Sales-Budget
- Zusammen mit der Geschäftsleitung übernimmst du Verantwortung für die Entwicklung unserer internationalen Sales Partner
- Du bist verantwortlich für die Durchführung von Marktpotenzialanalysen und Identifizierung neuer Chancen und Businessopportunitäten
- Du nimmst eine aktive Rolle im Business Development ein und hilfst mit, die Internationalisierung voranzutreiben und neue Geschäftsmodelle umzusetzen
- Du nimmst an internationalen Messen und Konferenzen teil
- Du hast Freude an der Key User Rolle unseres CRM Systems (HubSpot)
  
- Als Mitglied der Geschäftsleitung bist du eingebunden in die Unternehmensentwicklung und gestaltest aktiv Strukturen, Prozesse und Unternehmenskultur, um das Wachstum und die Effizienz unseres Unternehmens zu fördern.

Das bringst du mit:

- Ein Bachelor oder Master in Marketing, Business Administration oder einer Weiterbildung im Marketing/Sales
- Eine Technische Grundausbildung, idealerweise im Bereich IT, Elektrotechnik, Wirtschaftsinformatik
- Mehrere Jahre Erfahrung im Marketing/Sales insbesondere im B2B und B2G, vorzugsweise in der Investitionsgüterindustrie
- Eine ausgeprägte Dienstleistungsorientierung und ein feines Gespür für Kundenbedürfnisse
- Exzellente Führungs- und Kommunikationsfähigkeiten, wie auch Überzeugungskraft
- Sehr gute Deutsch und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen sind ein Plus
- Erfahrung im Umgang mit digitalen Tools wie MS Office 365, Adobe Creative Cloud, CRM-Systemen, CMS-Systemen etc. von Vorteil
- Schnelle Auffassungsgabe, Problemlösungskompetenz, Teamfähigkeit und Belastbarkeit
- Eine selbstmotivierte und ergebnisorientierte Einstellung, mit der Fähigkeit, selbstständig in einem dynamischen Umfeld zu arbeiten.

Das erwartet dich bei uns:

- Ein junges und innovatives Unternehmen. Zusammen haben wir grosse Pläne mit unseren Lösungen z.B. bei der Bekämpfung von Pollenallergien oder der Verbesserung der Luftqualität
- Wir sind ein aufgestelltes offenes Team und begegnen uns auf Augenhöhe, um die Firma gemeinsam weiterzuentwickeln
- Grossen Handlungsspielraum und ein abwechslungsreiches, sinnstiftendes Tätigkeitsfeld
- Ein internationales und kulturell vielfältiges Marktumfeld mit Reisetätigkeit (bis zu 20%)
- Flexibles Arbeiten und eine modern eingerichtete Infrastruktur am Sitz in Emmen (Luzern)

Haben wir dein Interesse geweckt? Wir freuen uns über deine Bewerbung unter [jobs@swisens.ch](mailto:jobs@swisens.ch).